



https://www.calosol.de/?post_type=jobs&p=87253

PHOTOVOLTAIK-VERKAUFSBERATER REGION REGENSBURG (M/W/D)

—

Arbeitgeber
CALO.SOL GmbH

Beschreibung

Werde ein Gewinner der Energiewende!

Arbeitspensum
Vollzeit, Teilzeit

Solarstrom ist in aller Munde und die Nachfrage ist so hoch wie nie.

Dauer der Anstellung
Unbefristet

CALO.SOL ist ein mehrfach ausgezeichnete Anbieter schlüsselfertiger Photovoltaik-Anlagen. Wir bieten mit unserem einzigartigen PV-Baukasten auf die Bedürfnisse des Kunden zugeschnittene Lösungen mit einem überzeugenden Preis-Leistungsverhältnis und einer Umsetzungszeit von derzeit 2-3 Monaten.

Arbeitsort
93047, Regensburg

Für den Großraum Regensburg verstärken wir nun unser Vertriebsteam mit weiteren selbstständig tätigen Handelsvertretern.

Veröffentlichungsdatum
22. Februar 2024

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

JETZT BEWERBEN

- Du erläuterst Eigenheimbewohnern die Vorteile und Möglichkeiten moderner Photovoltaikanlagen.
- Du nimmst vor Ort bei den Interessenten die für die Planung erforderlichen Daten auf.
- Du erstellst selbst mit Unterstützung des Innendienstes auf die Bedürfnisse der Kunden ausgerichtete Angebote für Photovoltaikanlagen und Speicherlösungen.
- Du schließt mit den Kunden die für die Umsetzung erforderlichen Kaufverträge ab und begleitest „deine“ Kunden als Ansprechpartner durch das Projekt.

Qualifikationen / Anforderungen

- Du arbeitest selbstständig und gewissenhaft und hast Freude am Umgang mit Menschen.
- Du hast ein sicheres und respektvolles Auftreten sowie ein gepflegtes Erscheinungsbild.
- Idealerweise hast du bereits Erfahrung im Bereich Vertrieb oder Planung von Photovoltaikanlagen.
- Du lernst gerne dazu und bringst das neu erlernte Wissen in die Beratung unserer Kunden ein.

Leistungen der Anstellung

- Innovative und bewährte Solarprodukte, die sich im Baukastensystem kombinieren lassen.
- Eine umfassende Einarbeitung, regelmäßige Produktschulungen und Vertriebscoachings.
- Attraktive Provisionen und Prämien, die zeitnah und pünktlich ausgezahlt werden.
- Eine auch für dich transparente und zuverlässige Projektabwicklung.
- Die Unterstützung deiner Vertriebstätigkeit durch qualifizierte

Kundentermine.