



<https://www.calosol.de/karriere/photovoltaik-verkaufsberater-region-stuttgart-m-w-d/>

PHOTOVOLTAIK-VERKAUFSBERATER REGION STUTTGART (M/W/D)

—

Arbeitgeber
CALO.SOL GmbH

Beschreibung

Werde ein Gewinner der Energiewende!

Solarstrom ist in aller Munde und die Nachfrage ist so hoch wie nie.

CALO.SOL ist ein mehrfach ausgezeichnete Anbieter schlüsselfertiger Photovoltaik-Anlagen. Wir bieten mit unserem einzigartigen PV-Baukasten auf die Bedürfnisse des Kunden zugeschnittene Lösungen mit einem überzeugenden Preis-Leistungsverhältnis und einer Umsetzungszeit von derzeit 2-3 Monaten.

Für den Großraum Stuttgart verstärken wir nun unser Vertriebsteam mit weiteren selbstständig tätigen Handelsvertretern.

Arbeitspensum
Vollzeit, Teilzeit

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Arbeitsort
70173, Stuttgart

Veröffentlichungsdatum
26. Juni 2024

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

JETZT BEWERBEN

- Du erläuterst Eigenheimbewohnern die Vorteile und Möglichkeiten moderner Photovoltaikanlagen.
- Du nimmst vor Ort bei den Interessenten die für die Planung erforderlichen Daten auf.
- Du erstellst selbst mit Unterstützung des Innendienstes auf die Bedürfnisse der Kunden ausgerichtete Angebote für Photovoltaikanlagen und Speicherlösungen.
- Du schließt mit den Kunden die für die Umsetzung erforderlichen Kaufverträge ab und begleitest „deine“ Kunden als Ansprechpartner durch das Projekt.

Qualifikationen / Anforderungen

- Du arbeitest selbstständig und gewissenhaft und hast Freude am Umgang mit Menschen.
- Du hast ein sicheres und respektvolles Auftreten sowie ein gepflegtes Erscheinungsbild.
- Idealerweise hast du bereits Erfahrung im Bereich Vertrieb oder Planung von Photovoltaikanlagen.
- Du lernst gerne dazu und bringst das neu erlernte Wissen in die Beratung unserer Kunden ein.

Leistungen der Anstellung

- Innovative und bewährte Solarprodukte, die sich im Baukastensystem kombinieren lassen.
- Eine umfassende Einarbeitung, regelmäßige Produktschulungen und Vertriebscoachings.
- Attraktive Provisionen und Prämien, die zeitnah und pünktlich ausgezahlt werden.
- Eine auch für dich transparente und zuverlässige Projektabwicklung.
- Die Unterstützung deiner Vertriebstätigkeit durch qualifizierte

Kundentermine.